

Analisi Contatti di Business ricevuti

Nel periodo _____ ho ricevuto numero contatti di business (referenze).

Quante delle referenze ricevute sono INERENTI la mia attività	<input type="text"/>
Quante delle referenze ricevute sono NON INERENTI la mia attività	<input type="text"/>
Totale 1 + 2 = Totale Referenze ricevute	<input type="text"/>

1) Quante delle referenze ricevute hanno portato a un effettivo contatto con il potenziale cliente?	<input type="text"/>
2) Quante delle referenze ricevute non hanno portato a nessun contatto con il cliente potenziale?	<input type="text"/>
Totale 1 + 2 = Totale Referenze INERENTI attività	<input type="text"/>

1a) Quante delle referenze segnate al punto 1) ti hanno portato nuovo business - fatturato	<input type="text"/>
1b) Quante delle referenze che hai segnato al punto 1) non ti hanno portato nuovo business in quanto il potenziale cliente ti chiedeva prodotti o servizi non venduti/prestati dalla tua azienda	<input type="text"/>
1c) Quante delle referenze che hai segnato al punto 1) non ti hanno portato nuovo business in quanto il potenziale cliente ha scelto di non lavorare con te dopo aver ricevuto una tua offerta	<input type="text"/>
Totale 1a + 1b + 1c = Totale Risposta 1)	<input type="text"/>

2a) Quante delle referenze che hai segnato al punto 2) Non hanno portato alcun contatto per tua inerzia / disinteresse	<input type="text"/>
2b) Quante delle referenze che hai segnato al punto 2) Non hanno portato alcun contatto nonostante il tuo interesse	<input type="text"/>
Totale 2a + 2b = Totale Risposta 2)	<input type="text"/>

Ti chiediamo ora di esprimere il tuo **grado di soddisfazione** in merito alla qualità delle referenze che hai ricevuto, **al loro numero** e al **volume di lavoro** che ti hanno procurato

3) Ritengo che il numero di referenze ricevuto sia:	
Ottimo	
Buono	
Discreto	
Sufficiente	
Insufficiente	

4) Ritengo che il volume di nuovo lavoro portato dalle referenze sia:	
Ottimo	
Buono	
Discreto	
Sufficiente	
Insufficiente	

5) In generale la mia soddisfazione nei confronti del gruppo di networking di cui faccio parte è:	
Ottimo	
Buono	
Discreto	
Sufficiente	
Insufficiente	

Infine, uno spazio a tua disposizione per consigli, suggerimenti, proposte e osservazioni.
